

# Marketing Digital

Palencia, 20 de Junio de 2017

## Módulo I: Utilización de Facebook Ads para promocionar tu negocio seleccionando a tu público objetivo de forma fácil y efectiva

- Qué es **Facebook Ads** y para qué sirve
- Por qué deberías anunciarte en Facebook Ads
- Cómo funciona Facebook Ads
- Cuándo debemos crear una campaña CPM o CPC
- Diseño real de Campaña en Facebook Ads

## Módulo II: Comunicación dinámica por email, rápido y gratuito

- Definición de **EmailMarketing**
- Cómo crear una estrategia de Email Marketing desde cero
- Creación de Newsletter con ejemplos reales.
- Métricas y Análisis de resultados.

## Módulo III: Crea LandingPage (miniwebs complementarias) para promocionar servicios, eventos, descuentos o campañas especiales

- Definición de **LandingPage**
- Cómo funciona una LandingPage
- Cuál es el diseño ideal de una LandingPage
- Cómo crear una LandingPage desde cero para profesionales
- Ejemplos reales

### ¿A quién va dirigido?

A PYMES de Palencia de más de uno y menos de cinco años que hayan realizado el diagnóstico de consolidación.

Para realizar este diagnóstico deben contactar con la Cámara de Palencia. (general@cocipa.es o 979165051)

### ¿Cuándo?

El día 20 de junio de 2017, de 16.00 a 20.00 horas de la tarde.

### ¿Dónde?

Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Palencia

### Información:

Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Palencia. Plaza Pío XII, Nº 7 Palencia [www.cocipa.es](http://www.cocipa.es) [formacion@cocipa.es](mailto:formacion@cocipa.es) Teléfono: 979 16 50 51

# Técnicas de Venta

Palencia, 22 de Junio de 2017

## 1. La pauta de compra

- ¿Qué necesita tu cliente?
- ¿Qué proceso mental utiliza tu cliente para decidir comprar o no comprar?

## 2. El primer contacto-Habla el mismo idioma que tu cliente

- La primera impresión: mostrar una imagen adecuada.
- Las preguntas efectivas: el arte de obtener la información deseada

## 3. El cierre de la venta

- Técnicas psicológicas de influencia
- Transforma la queja en demanda: la intención positiva
- Comunicación no verbal: más allá de las palabras.

### ¿A quién va dirigido?

A PYMES de Palencia de más de uno y menos de cinco años que hayan realizado el diagnóstico de consolidación.

Para realizar este diagnóstico deben contactar con la Cámara de Palencia. (general@cocipa.es o 979165051)

### ¿Cuándo?

El día 22 de junio de 2017, de 16.00 a 20.00 horas de la tarde.

### ¿Dónde?

Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Palencia

### Información:

Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Palencia. Plaza Pío XII, N° 7 Palencia [www.cocipa.es](http://www.cocipa.es) [formacion@cocipa.es](mailto:formacion@cocipa.es) Teléfono: 979 16 50 51