



TÉCNICO EN COMERCIO EXTERIOR

FORMACIÓN:

Grado en Comercio Exterior

Valorable Máster en **Comercio Exterior** Comercial o Marketing.

CONOCIMIENTOS TÉCNICOS ESPECÍFICOS:

- Técnicas de venta y negociación.
- Valorable: conocimientos del sector agroalimentario
- Ofimática nivel avanzado.
- Conocimiento de idiomas: **inglés alto-negociación**, valorable francés y alemán.

DEPENDENCIA JERÁRQUICA:

- Supervisión directa: Director comercial

FUNCIONES Y TAREAS DEL PUESTO:

- Análisis e investigación de mercados: Búsqueda y apertura de nuevos mercados potenciales e identificar nuevas oportunidades de negocio en los países objetivo.
- **Gestión, mantenimiento y control de la cartera de clientes existente. Control de todo el proceso:** desde la cotización, venta, expedición y entrega del producto hasta el cobro. Gestión de incidencias.
- **Gestión documental** y revisión física (PL, Solicitud Cexgan, Control de etiquetado por país/cliente, traducciones de fichas, atender toda la documentación extra solicitada por cada cliente...)
- Participación en las ferias del sector.

COMPETENCIAS IMPRESCINDIBLES:

- Habilidades comerciales y de negociación
- Dinamismo
- Flexibilidad
- Toma de Decisiones

Interesados enviar CV a:

abiertoprocesorrrh@gmail.com